

Tips que se deben tener en cuenta para la negociación de innovaciones y Propiedad Intelectual con empresas.



ALEJANDRO LOYNAZ MATHISON

- Profesional multicultural con más de 13 años de experiencia laboral en 6 países de Latinoamérica. Estratega en monetización de propiedad intelectual, ángel inversionista y desarrollador de negocios.
- Amplia experiencia liderando proyectos para las industrias de Salud, Retail, Oil & Gas, Tecnología y Consumo masivo.
- Administrador de Empresas de la Universidad Metropolitana Venezuela, y MBA del IE Business School España.
- CEO Konektium IP Broker



Firma de asesoría Latinoamericana,
enfocada en proporcionar servicios
de información y brokerage
tecnológico, a inventores que
requieren del acompañamiento
en el diseño y ejecución de
estrategias de co-desarrollo y
monetización para innovaciones
con potencial de mercado global.

IP Analytics

La inteligencia de información como estrategia de inversión y negociación

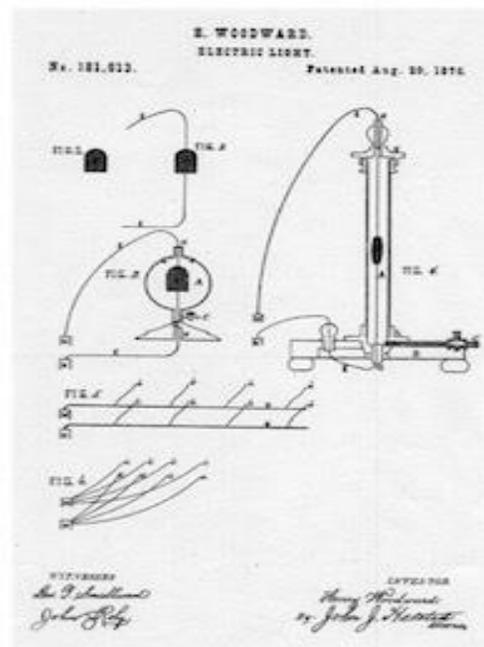
La inteligencia de mercado de patentes como estrategia de inversión y negociación

150 Years Ago

Henry Woodward was a Canadian Medical Student developing devices for medical field. He was the inventor of this patent



Henry Woodward



Thomas Edison bought the patent along with many others

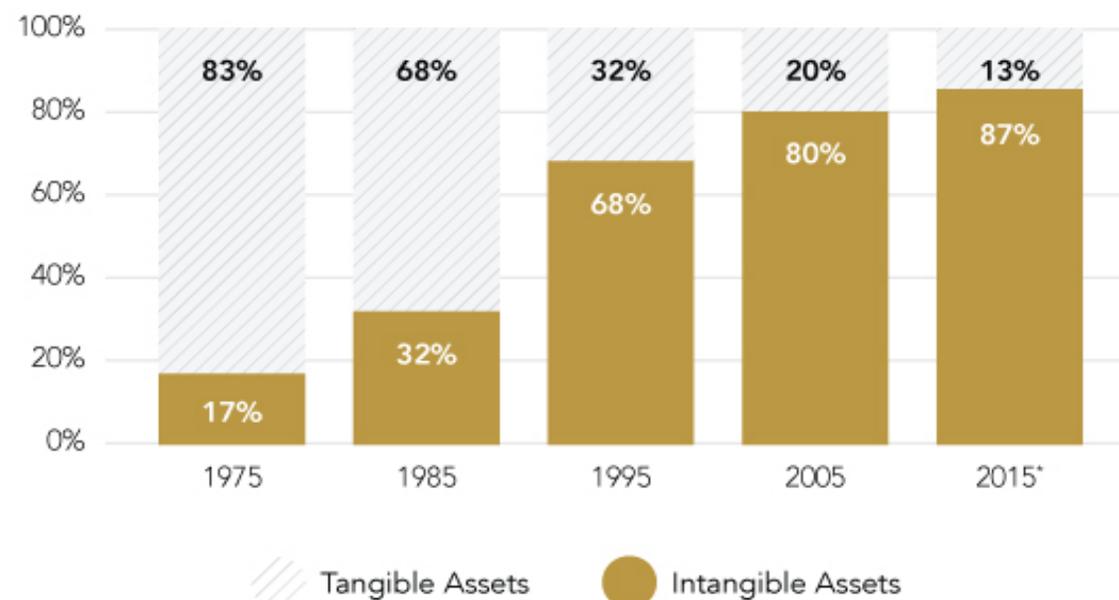
La inteligencia de mercado de patentes como estrategia de inversión y negociación

80%

La inteligencia de información de patentes como estrategia de inversión y negociación

Con la transición a la economía actual basada en el conocimiento, se estima que los activos intangibles representan alrededor del **80% del valor total de una empresa**. Como la propiedad intelectual forma parte considerable de esta distribución, es un área en donde los inversionistas y los accionistas han estado interesados cada vez mas interesados en analizar.

COMPONENTS of S&P 500 MARKET VALUE



SOURCE: OCEAN TOMO, LLC

La inteligencia de información de patentes como estrategia de inversión y negociación

Definición del mercado a través de clasificaciones tecnológicas

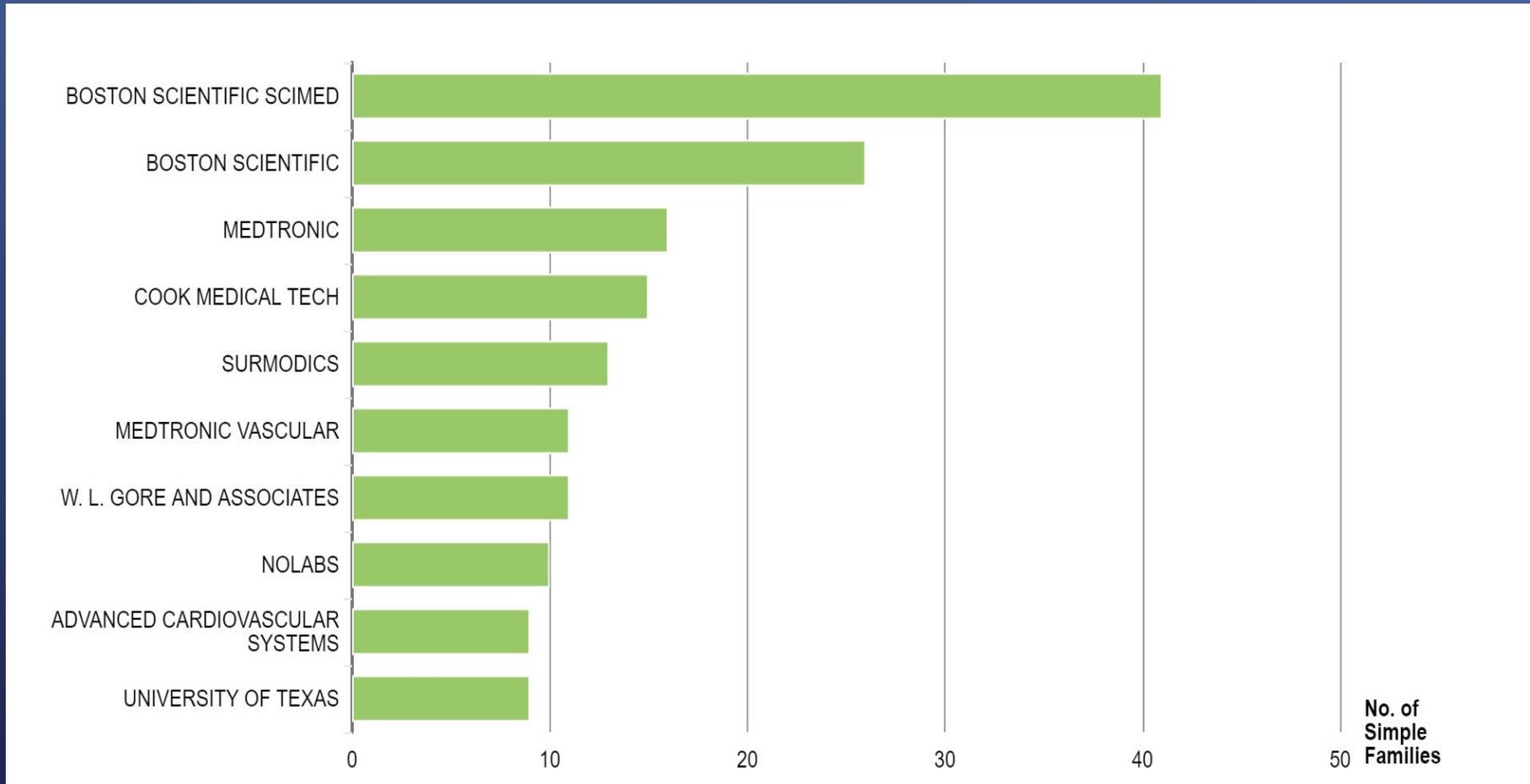


El código de clasificación internacional de patentes (IPC), así como el código de clasificación de cooperación (CPC) nos pueden proporcionar la información necesaria para realizar esta búsqueda específica.

Al realizar una búsqueda de palabras clave de patentes en conjunto con estos códigos IPC o CPC, descubrirán que pueden descomponer rápidamente una industria en todas sus partes constituyentes y analizar datos altamente específicos espacios tecnológicos.

La inteligencia de información de patentes como estrategia de inversión y negociación

Principales compañías

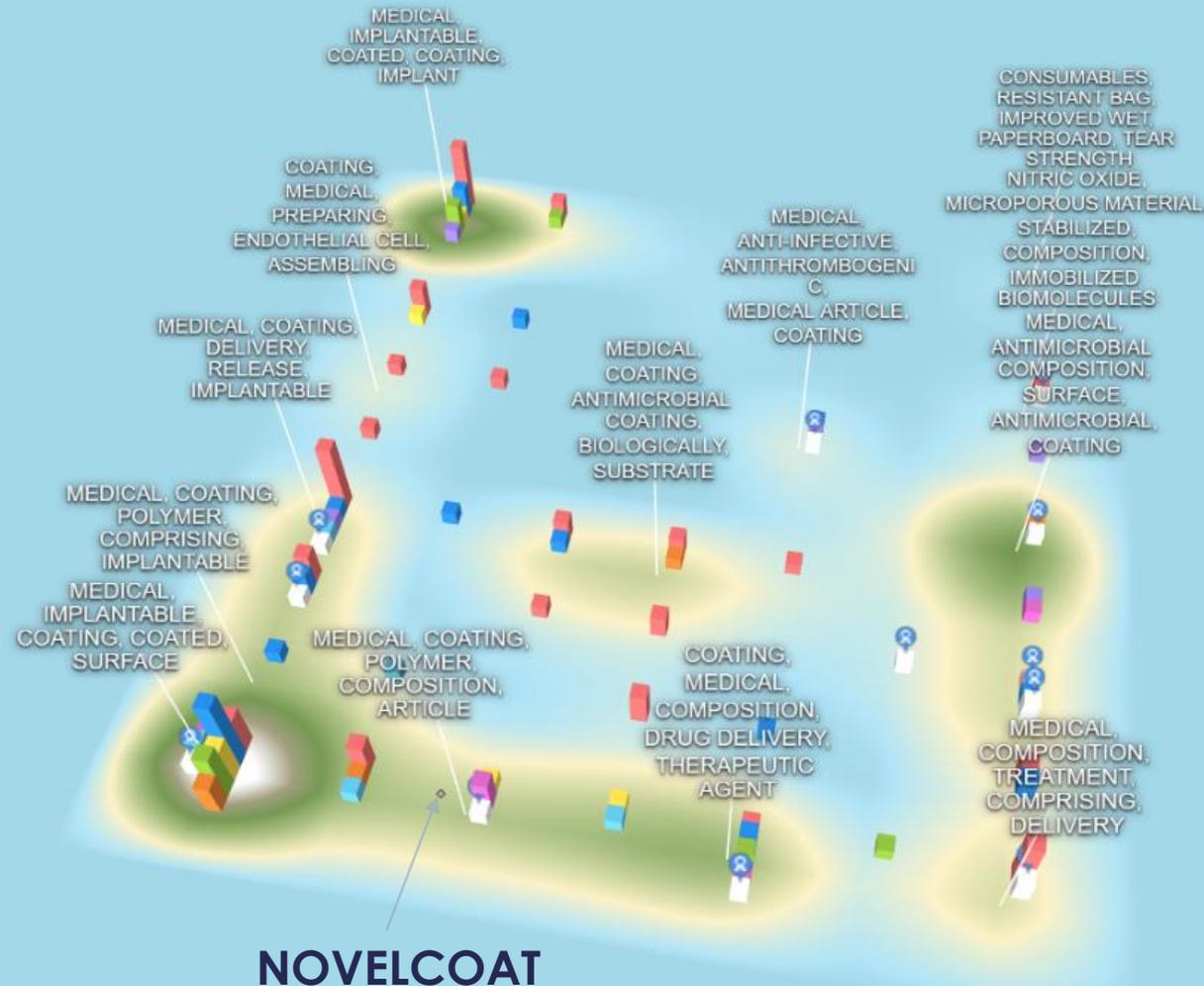


En la siguiente gráfica podemos encontrar las 10 compañías con los mayores portafolios de patentes relacionadas, lo que nos permitirá entender a los mayores actores y la amenaza de la competencia en el campo de la tecnología relacionada. Así como también identificar importantes potenciales clientes para la posible ejecución de una campaña de comercialización.

La inteligencia de información de patentes como estrategia de inversión y negociación

LANDSCAPE TECNOLÓGICO

NOVELCOAT

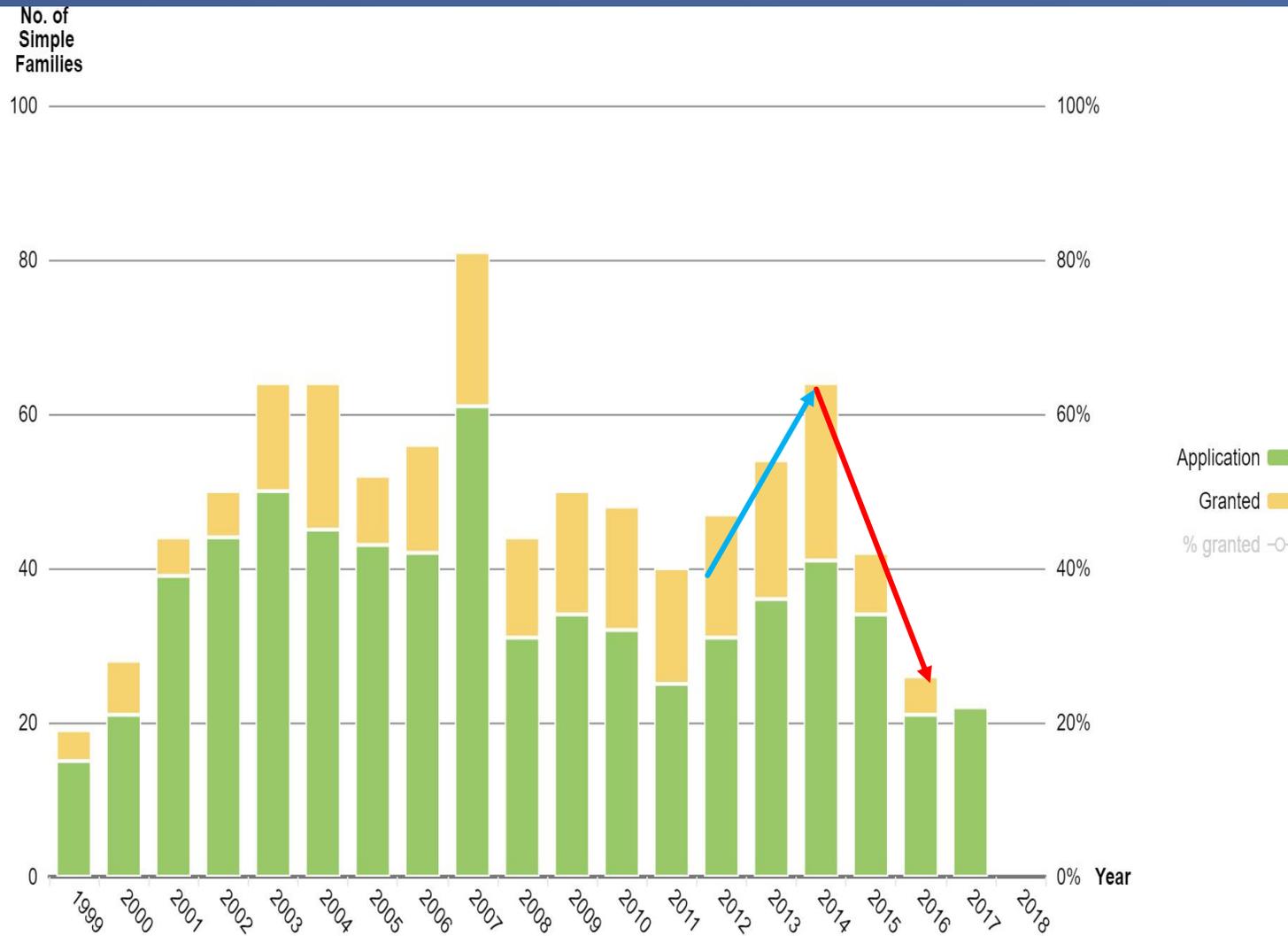


El landscape tecnológico nos proporcionar información valiosa sobre el panorama de la tecnología en una representación visual. Las poblaciones indican áreas densamente pobladas de desarrollo de patentes, mientras que las áreas bajas representan áreas inexploradas para el crecimiento potencial y la expansión hacia nuevos territorios.

| | | |
|---|---------------------|----|
|  | BOSTON SCIENTIFIC | 53 |
|  | MEDTRONIC | 25 |
|  | ORBUSNEICH MEDICAL | 8 |
|  | COOK MEDICAL | 12 |
|  | TYCO HEALTHCARE | 5 |
|  | ETHICON | 6 |
|  | INTERFACE BIOLOGICS | 6 |
|  | BAXTER HEALTHCARE | 6 |
|  | NOVELCOAT PATENT | 1 |

NOVELCOAT

La inteligencia de información de patentes como estrategia de inversión y negociación



Tasa de Innovación

La tasa de innovación es un factor importante para **determinar la etapa del ciclo de vida que ha alcanzado una tecnología en particular**. La mayoría de las tecnologías siguen patrones predecibles en términos de su tasa de innovación que, a su vez, puede indicar qué le depara el futuro a esa tecnología, si es probable que experimente tasas de crecimiento positivas en el corto plazo o si ha alcanzado un nivel estable y disminuirá.

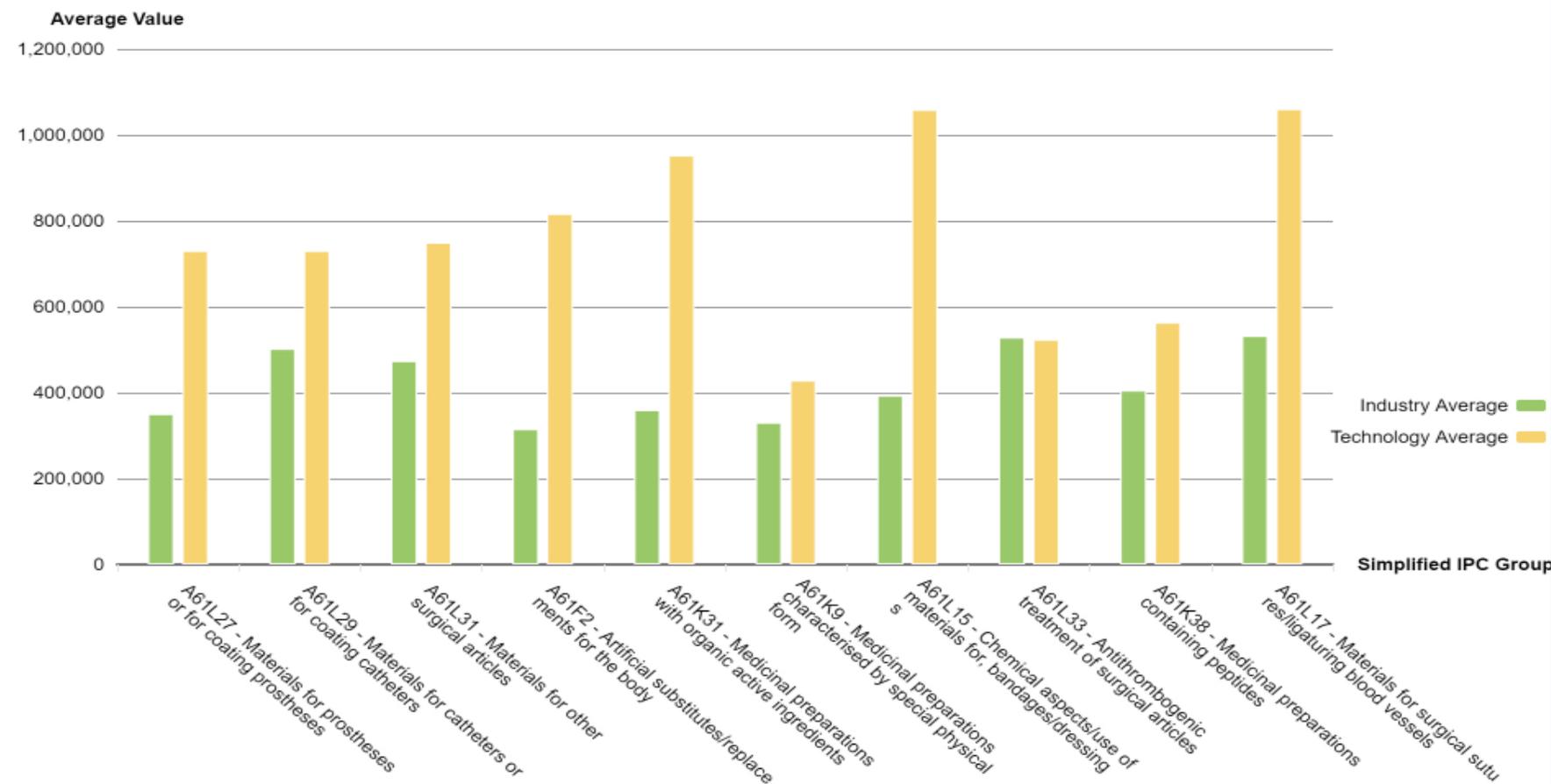
La inteligencia de información de patentes como estrategia de inversión y negociación

Valor de mercado & Distribución para DPI asociados a la industria



La inteligencia de información de patentes como estrategia de inversión y negociación

Benchmark de valor por área tecnológica



**Technology Average
Patent Value**

\$731.000

Estudio Estratégico

Análisis de Riesgo – Oportunidad de negocio sobre una invención

Análisis de Riesgo – Oportunidad de negocio sobre una invención

STATUS LEGAL

Evalúa la solidez legal de su solicitud de patente. Comprende el análisis del estado actual de la acción penal (antes de la concesión), así como la capacidad de la organización para hacer valer sus derechos de patente en uno o más mercados

IMPACTO TECNOLÓGICO

Evalúa el impacto tecnológico de su invención patentada. Para determinar el grado de finalización de la etapa de investigación antes de comercializar la invención, así como las fortalezas o debilidades de su invención en comparación con las alternativas de mercado.

PROYECCION DE MERCADO

Evalúa la proyección de mercado de su tecnología. Para determinar hasta qué punto existe un mercado prominente para comercializar la invención, así como cuáles son las condiciones esperadas de crecimiento o de volumen de negocios en ese mercado. Esta sección también cubre características adicionales específicas que pueden modificar el escenario de mercado de su tecnología patentada

POSICIONAMIENTO ESTRATEGICO

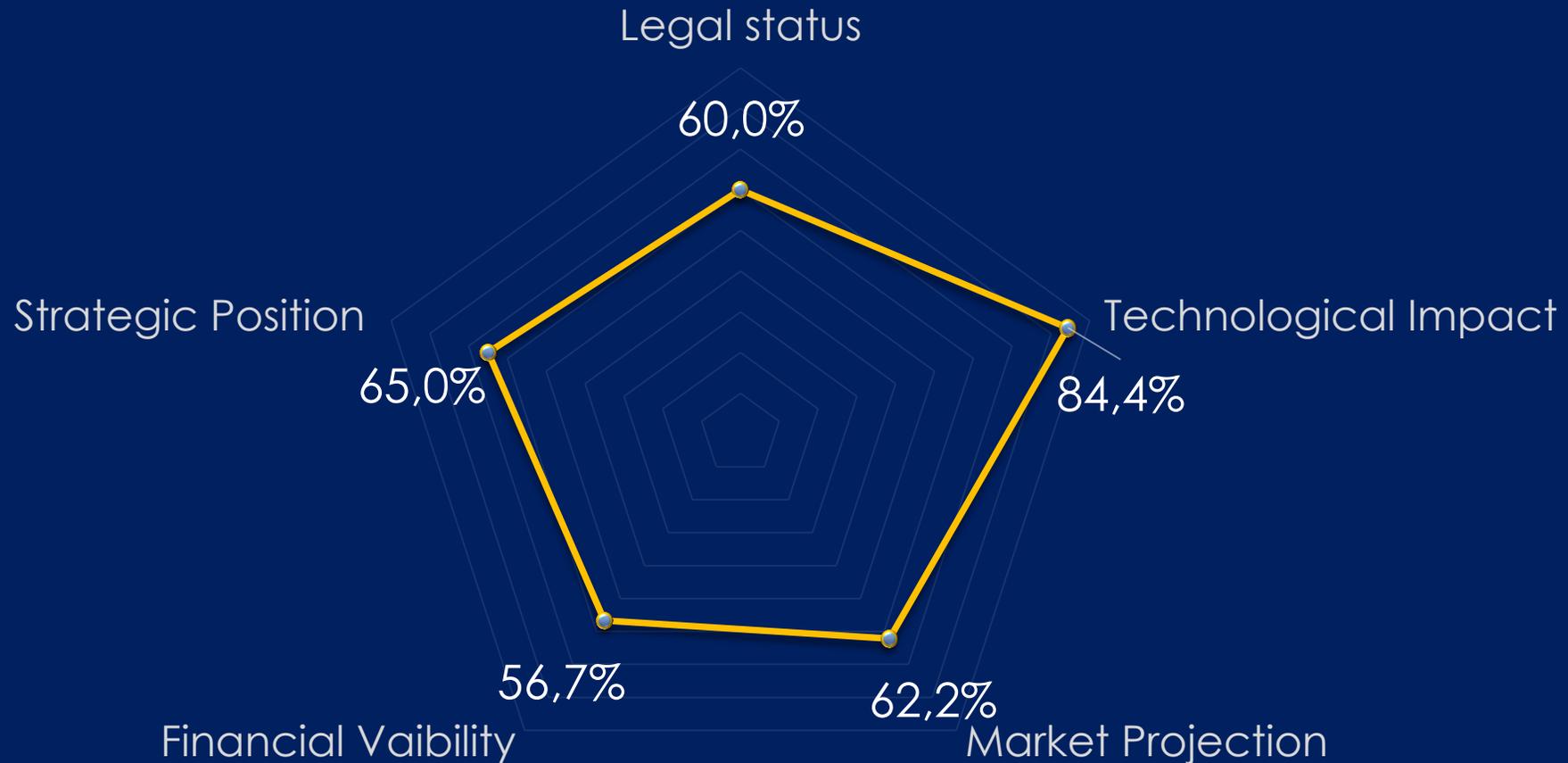
Evalúa la posición estratégica de su empresa con respecto a la tecnología patentada. Que pueden servir de base para sus futuras medidas que debe tomar la empresa para hacer su patente más eficiente y competitiva en el mercado. Esta sección debe servir como una prueba para la empresa con el fin de definir su estrategia de mercado. Si algunas de las preguntas se responden negativamente, esto señalará los sectores en los que su estrategia admite nuevas mejoras.

VIABILIDAD FINANCIERA

Calcula el valor monetario de su tecnología patentada. Cubre su volumen de negocio, costos directos e indirectos, provisiones para depreciación, así como las tasas de crecimiento y descuento que afectan los resultados finales de valuación.

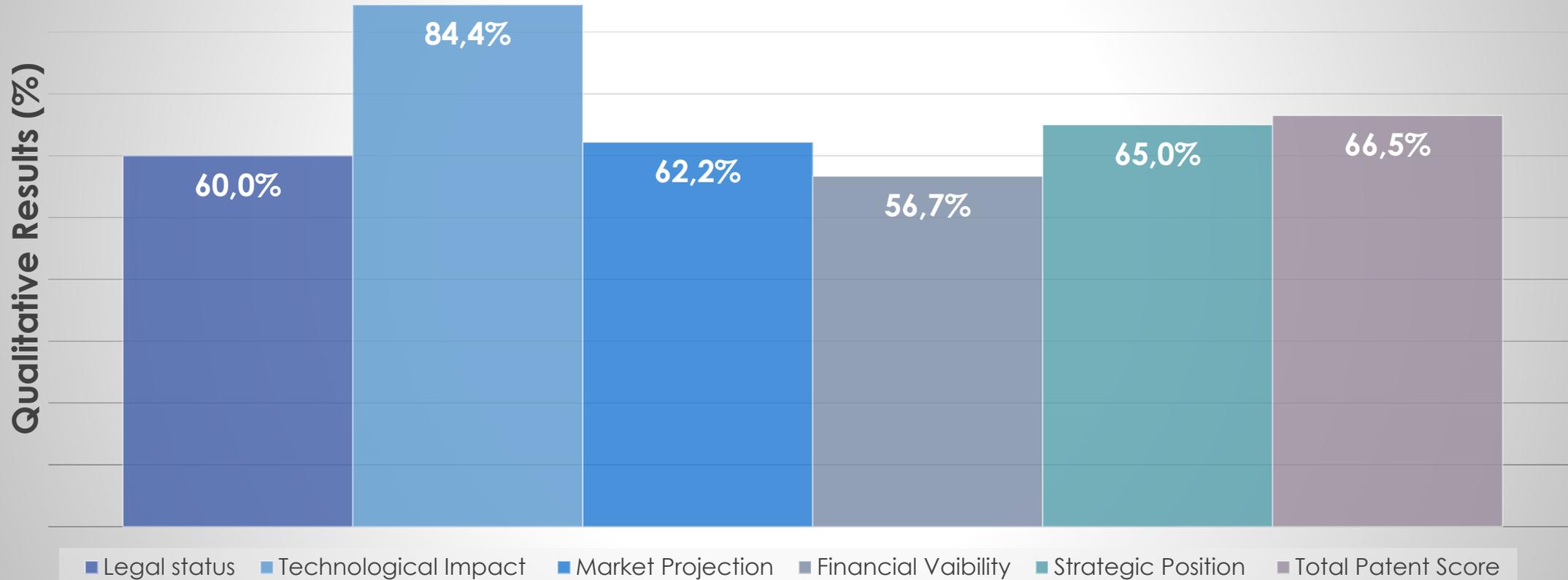
Análisis de Riesgo – Oportunidad de negocio sobre una invención

Evaluación Cualitativa



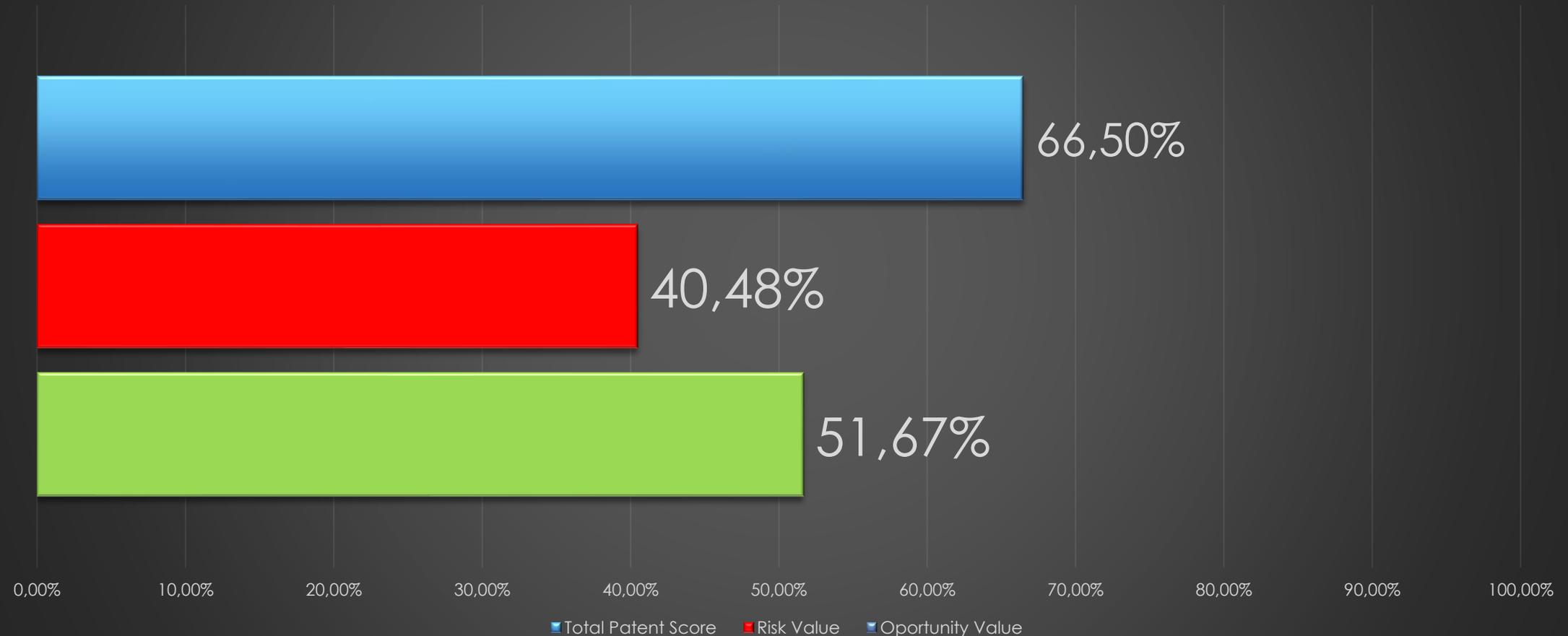
Análisis de Riesgo – Oportunidad de negocio sobre una invención

Total Patent Score

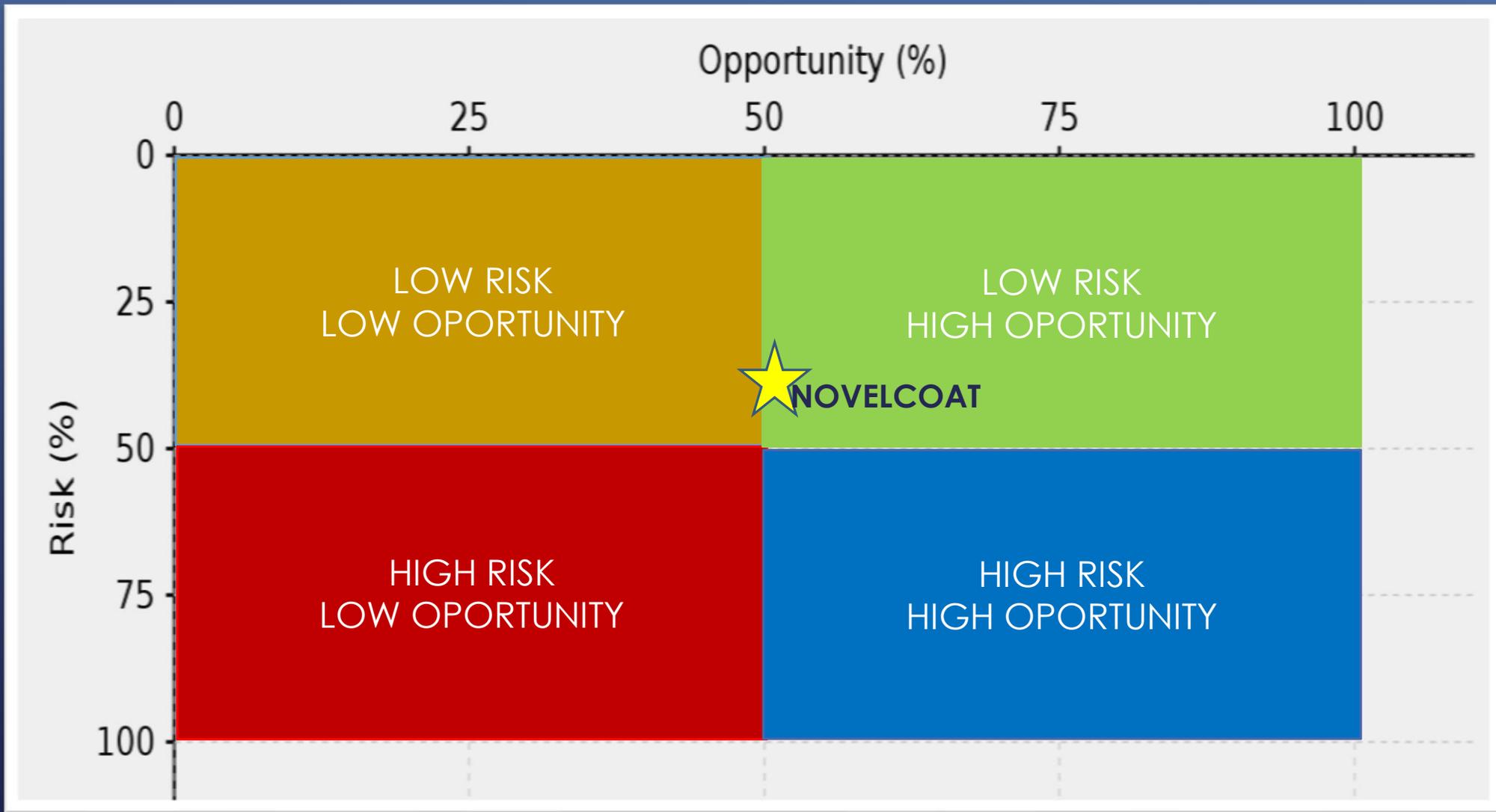


Análisis de Riesgo – Oportunidad de negocio sobre una invención

Risk / Opportunity Value



Análisis de Riesgo – Oportunidad de negocio sobre una invención



Valoración de propiedad intelectual

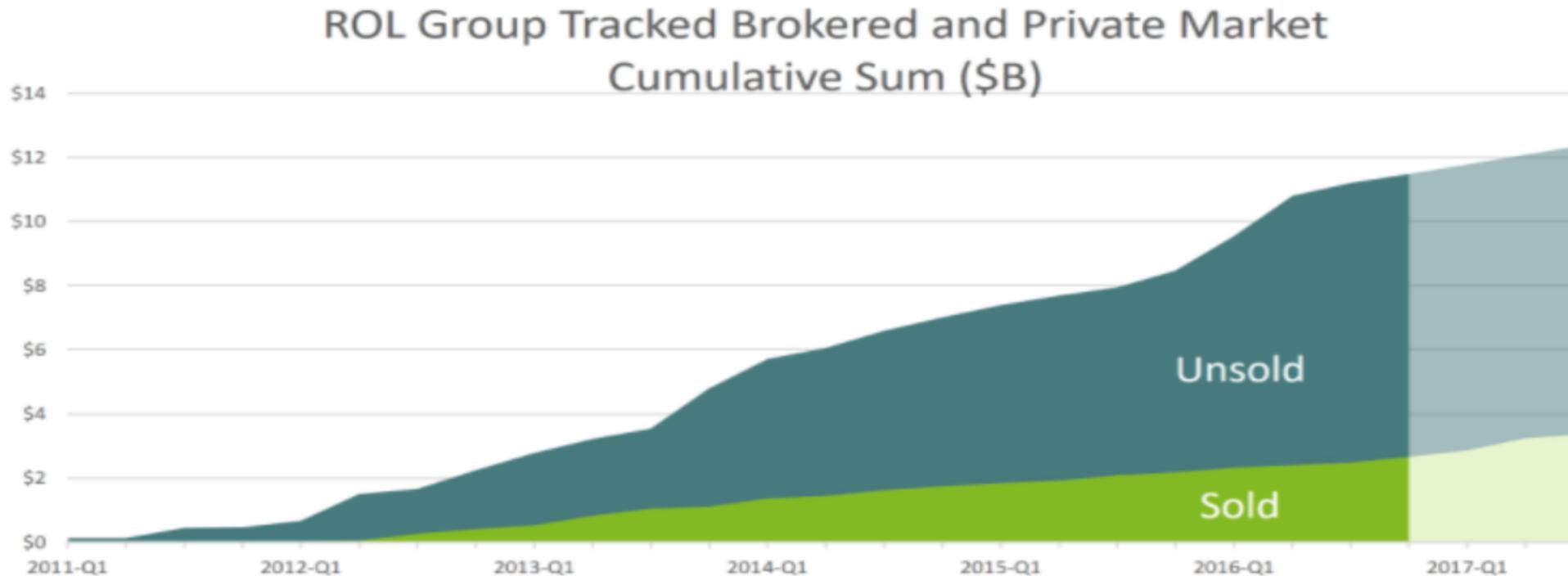
Quando y como valorar su invención?

PARA QUE SABER EL VALOR DE SU INVENCION?

<https://www.youtube.com/watch?v=cKKHSAE1gls>

Cuando y como valorar su invención?

How Big Is the Patent Market?



\$11 billion plus in patent packages
90 thousand plus patent assets
100 technology categories

Quando y como valorar su invención?

Asking Prices Are Stabilising



Cuando y como valorar su invención?

Costo

- Los costos se pueden categorizar de manera rápida y eficiente, el proceso se vuelve muy eficiente

Ingresos

- El enfoque de ingresos es un método muy transparente, que utiliza variables y parámetros claramente definidos.

Indicadores

- Permite una comparación rápida y eficiente de varias patentes diferentes.

Mercado

- Proporciona un valor de comercio potencial confiable, todos los supuestos se basan en datos reales de intercambios de patentes actuales e históricos similares.

Estrategia de salida

Opciones para una exitosa monetización de su invención

Opciones para una exitosa monetización de su invención

INTELIGENCIA DE INFORMACION

ALTERNATIVAS



Explotación
Directa



Transferencia



Licenciamiento



Infracción

ESTRATEGIA

MONETIZACION

PREGUNTAS